

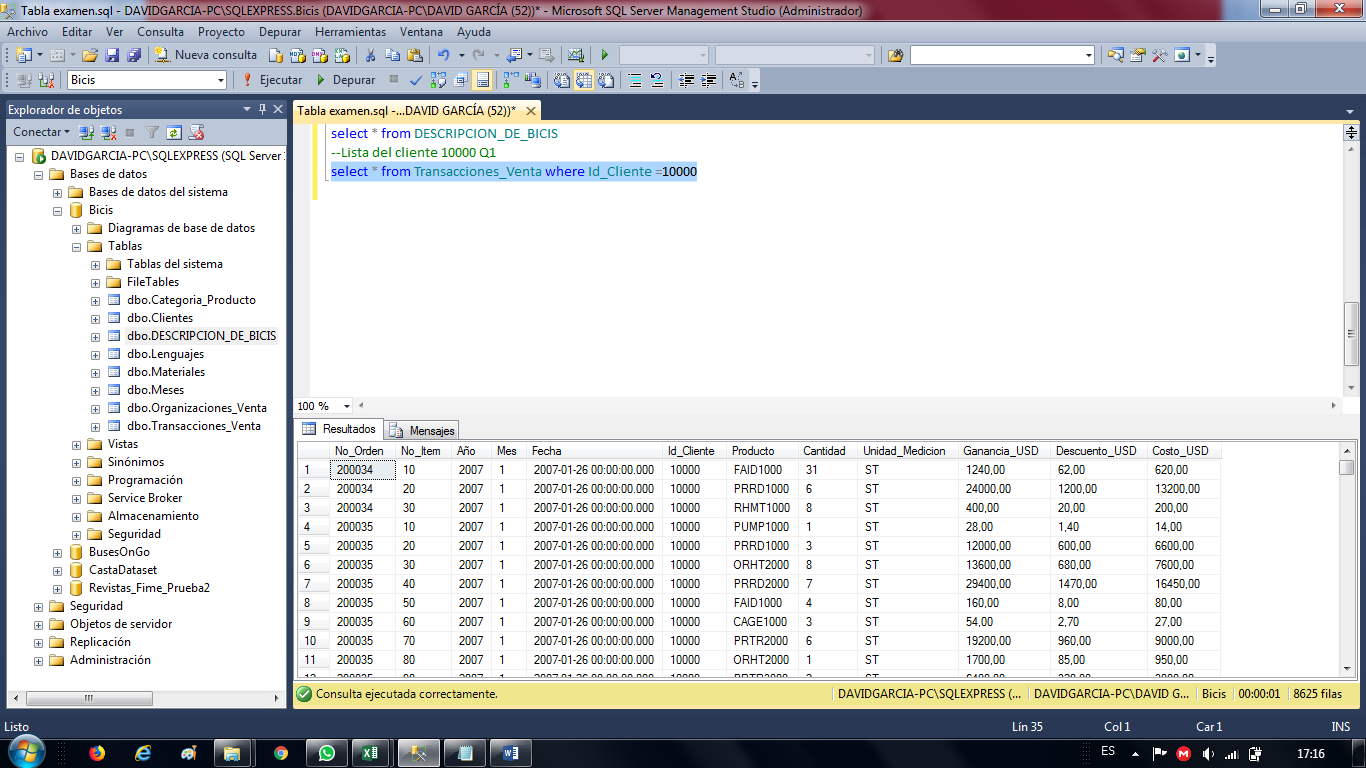
**Segundo Examen Parcial – Sistemas de Información II.**

**David García González.**

**Prof. Sergio Castañeda Alvarado.**

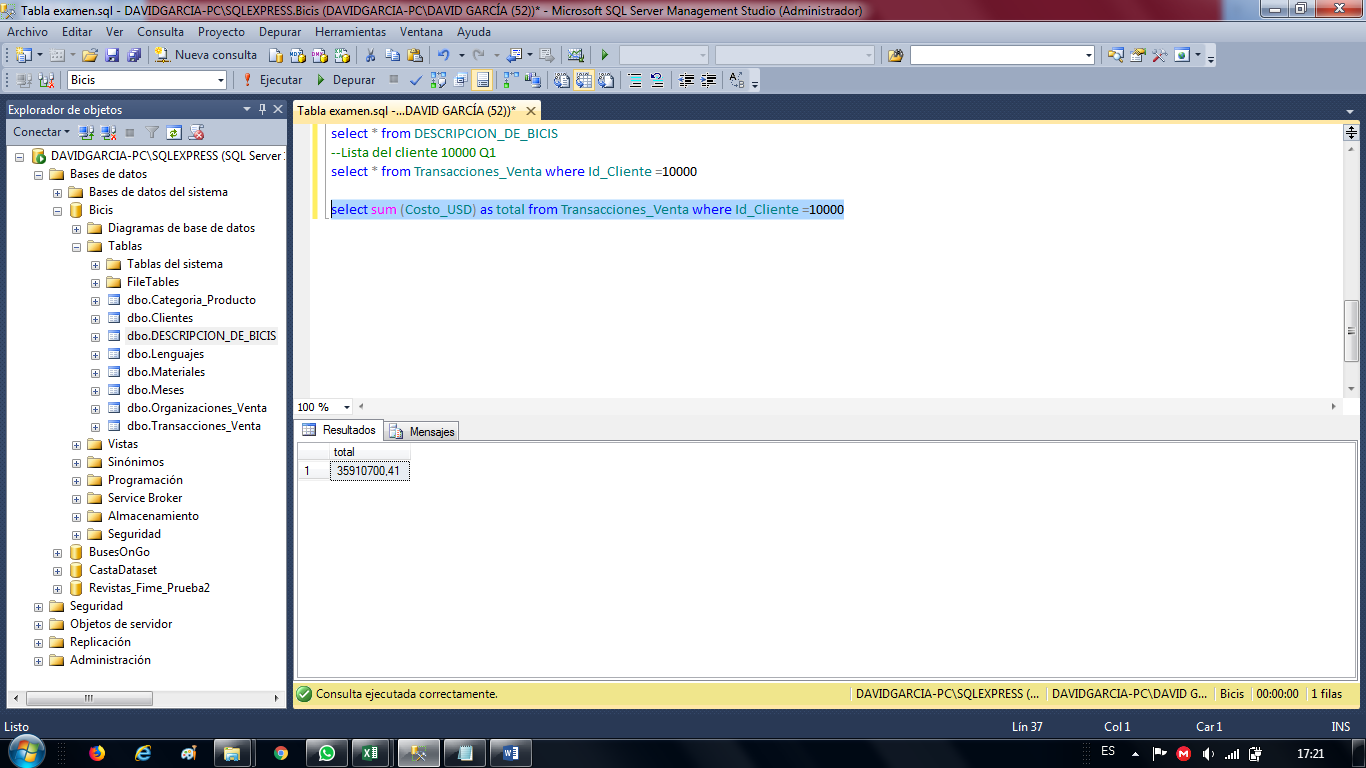
**Lista de Clientes con ID 10,000**

select\*fromTransacciones\_VentawhereId\_Cliente= 10000



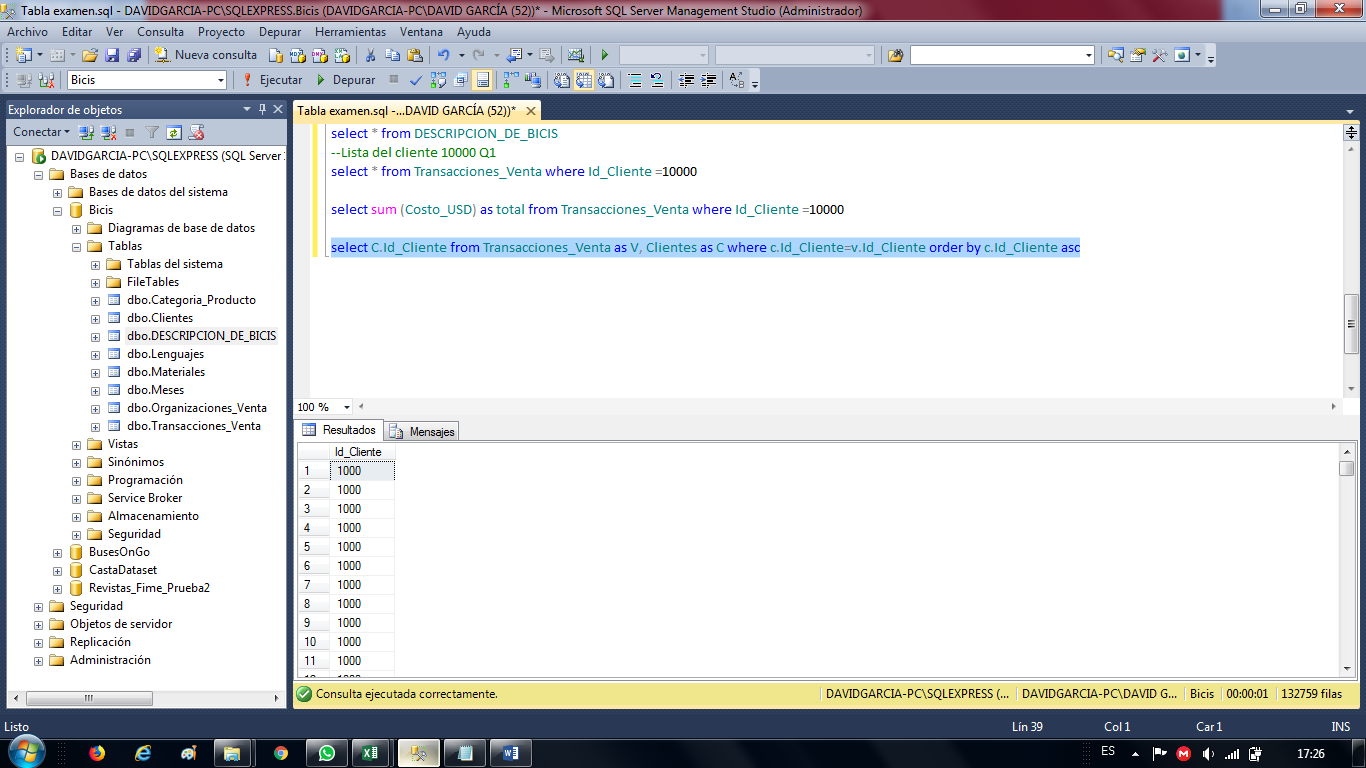
**Calcular un total de costo de 35910700.41**

selectsum (Costo\_USD)astotalfromTransacciones\_VentawhereId\_Cliente=10000



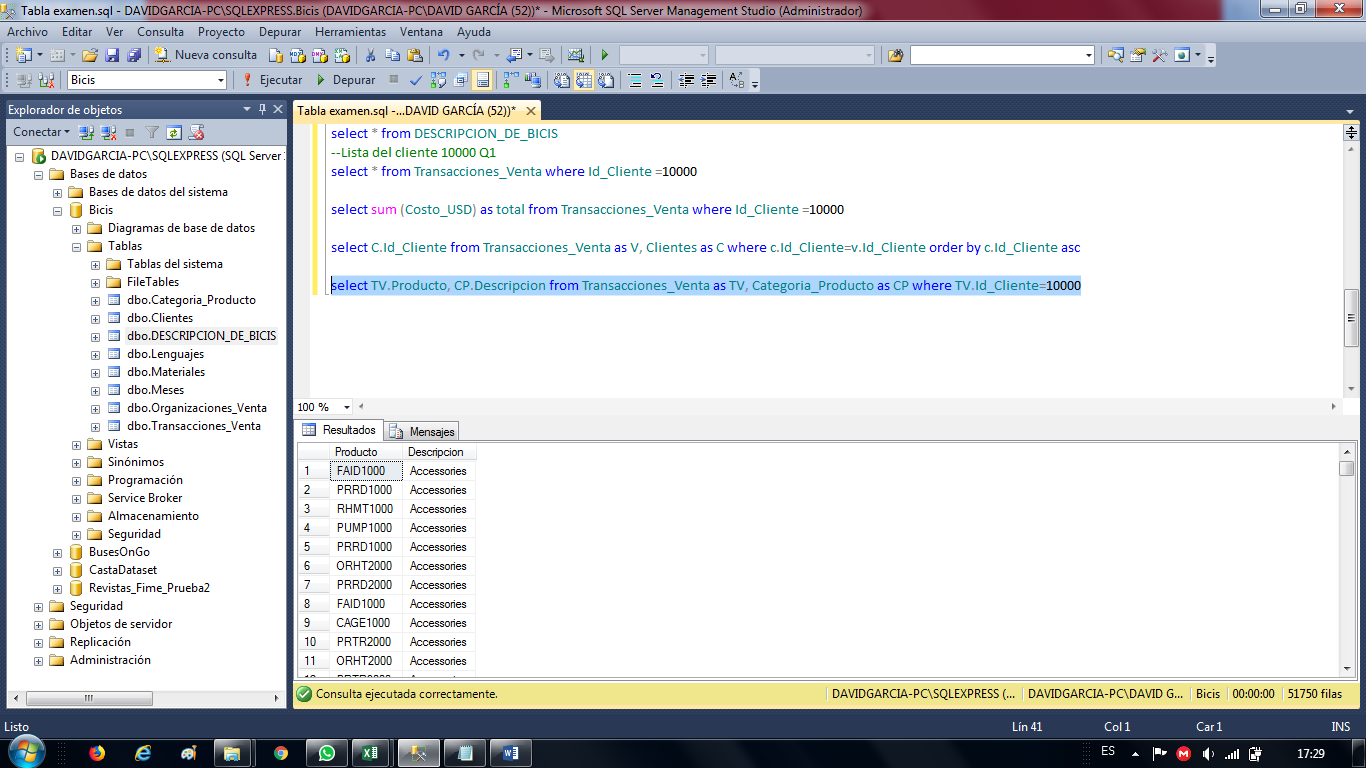
**Ordenar los Clientes de modo ascendente.**

selectC.Id\_ClientefromTransacciones\_VentaasV,ClientesasCwherec.Id\_Cliente=v.Id\_Clienteorderbyc.Id\_Clienteasc



**Checar los productos comprados por el cliente 10,000**

selectTV.Producto,CP.DescripcionfromTransacciones\_VentaasTV,Categoria\_ProductoasCPwhereTV.Id\_Cliente=10000



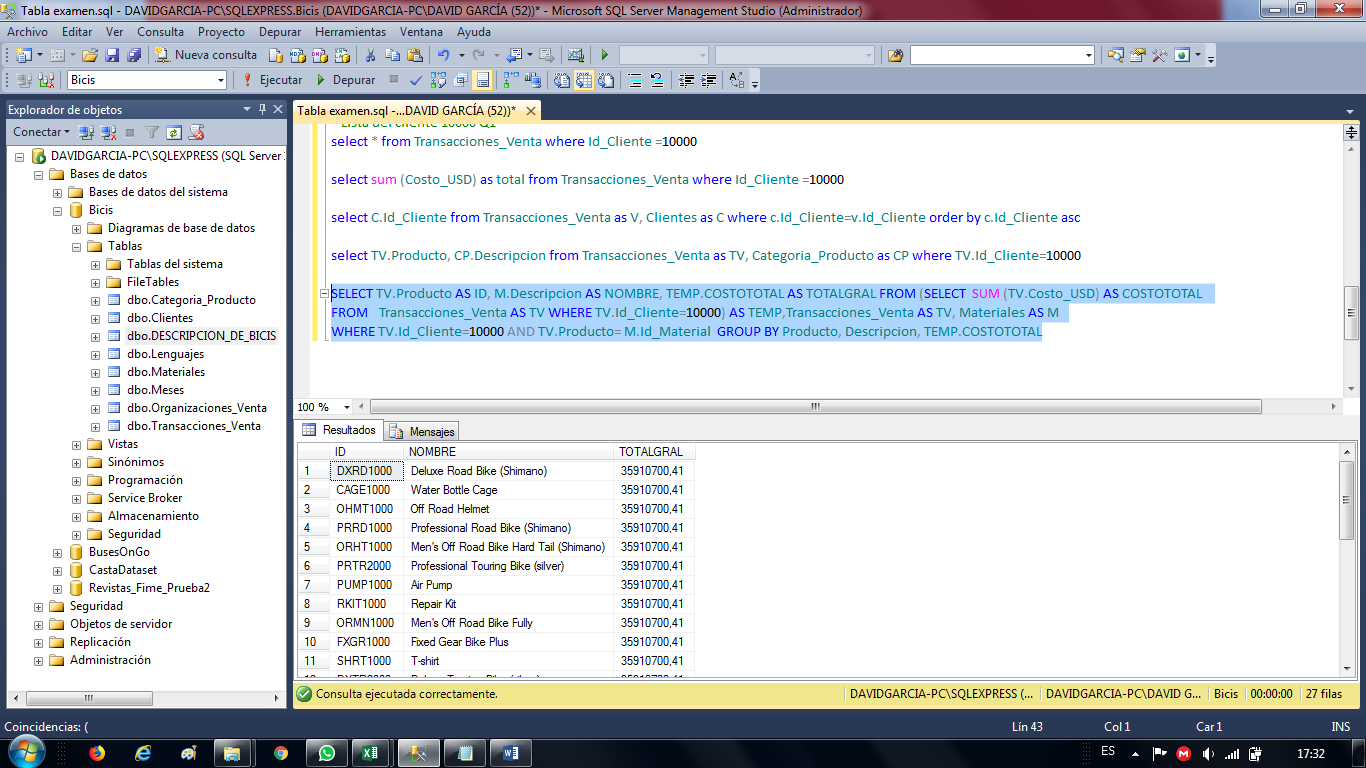
**Productos comprados por el cliente 10,000 y el costo total en USD**

SELECTTV.ProductoASID,M.DescripcionASNOMBRE,TEMP.COSTOTOTALASTOTALGRAL

FROM (SELECTSUM (TV.Costo\_USD)ASCOSTOTOTALFROMTransacciones\_VentaASTV

WHERETV.Id\_Cliente=10000)ASTEMP,Transacciones\_VentaASTV,MaterialesASM

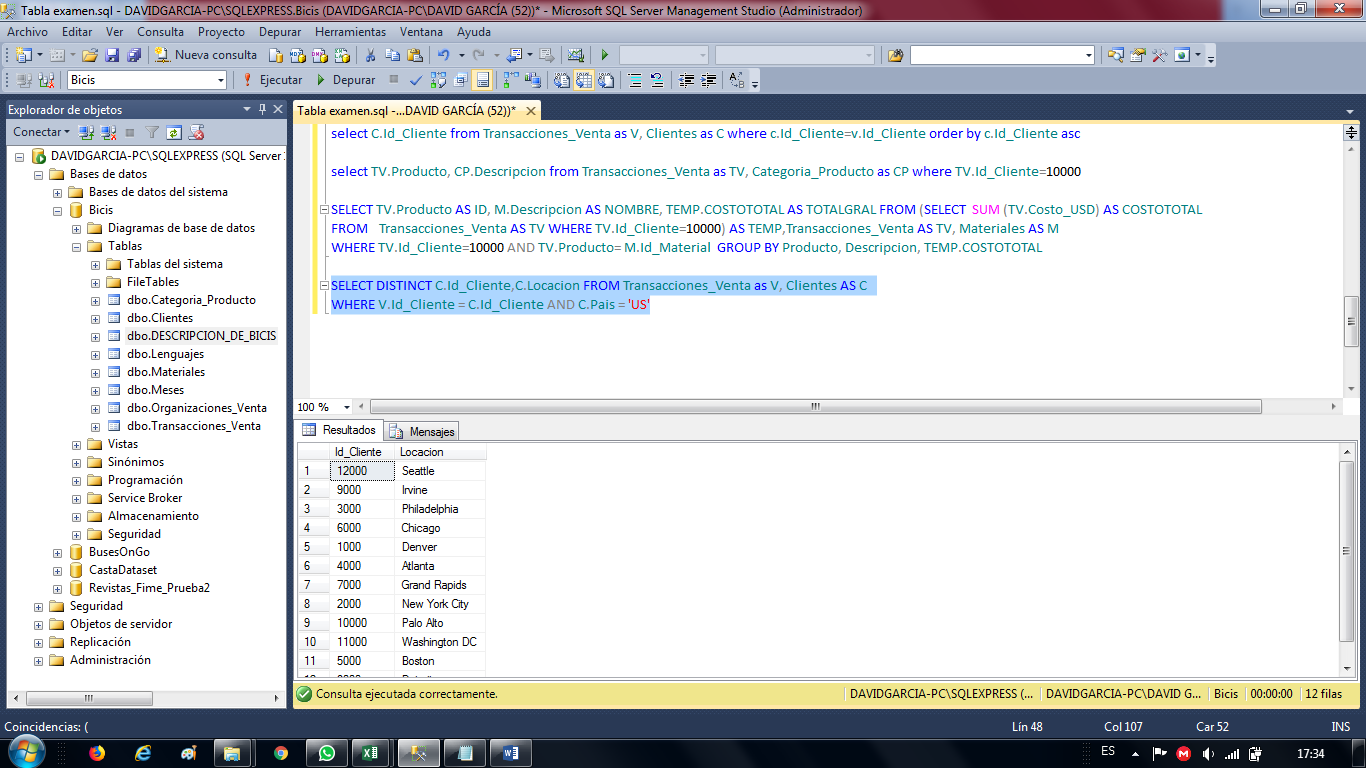
WHERETV.Id\_Cliente=10000ANDTV.Producto=M.Id\_MaterialGROUPBYProducto,Descripcion,TEMP.COSTOTOTAL



**Consulta que muestre el nombre de los clientes de Estados Unidos y que han comprado al menos un artículo**

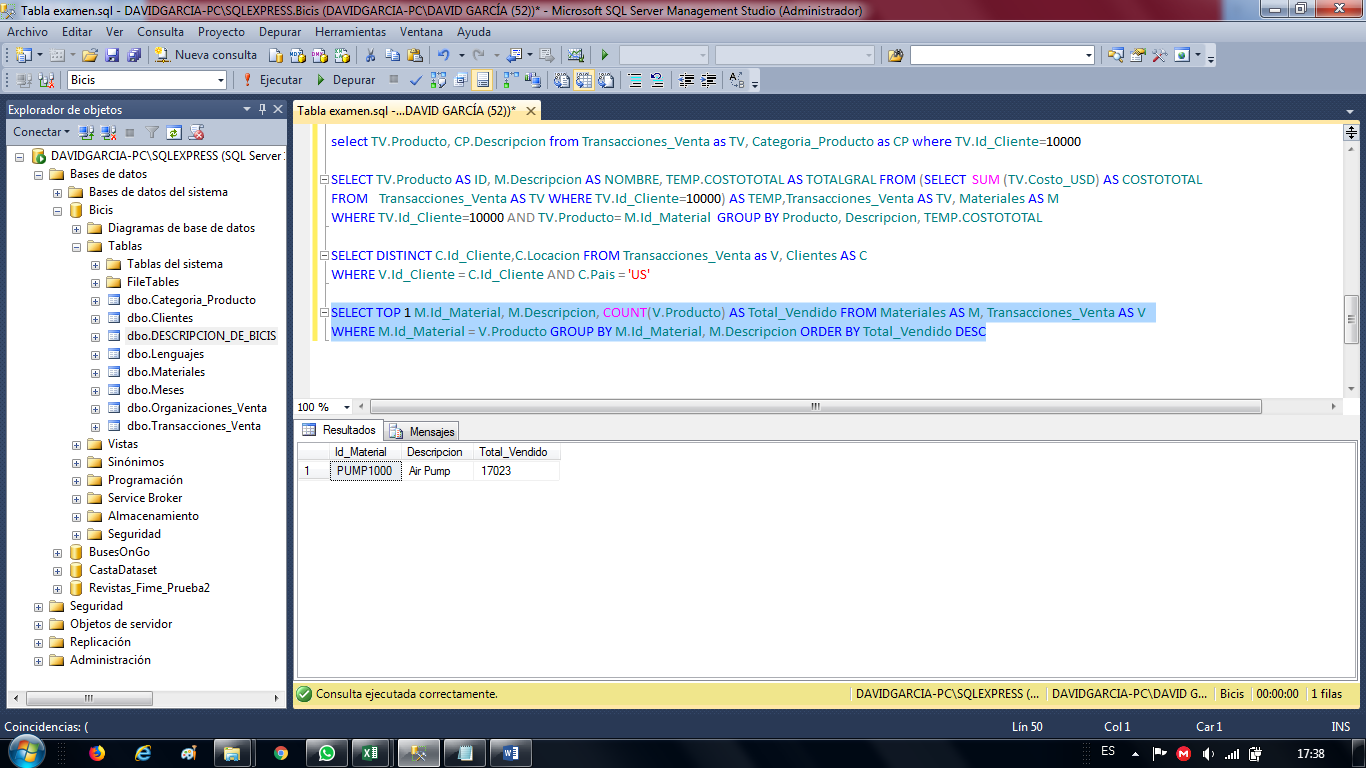
SELECTDISTINCTC.Id\_Cliente,C.LocacionFROMTransacciones\_VentaasV,ClientesASC

WHEREV.Id\_Cliente=C.Id\_ClienteANDC.Pais='US'



**Producto que más aparece en la tabla Transacciones\_Venta**

SELECTTOP1M.Id\_Material,M.Descripcion,COUNT(V.Producto)ASTotal\_VendidoFROMMaterialesASM,Transacciones\_VentaASVWHEREM.Id\_Material=V.ProductoGROUPBYM.Id\_Material,M.DescripcionORDERBYTotal\_VendidoDESC

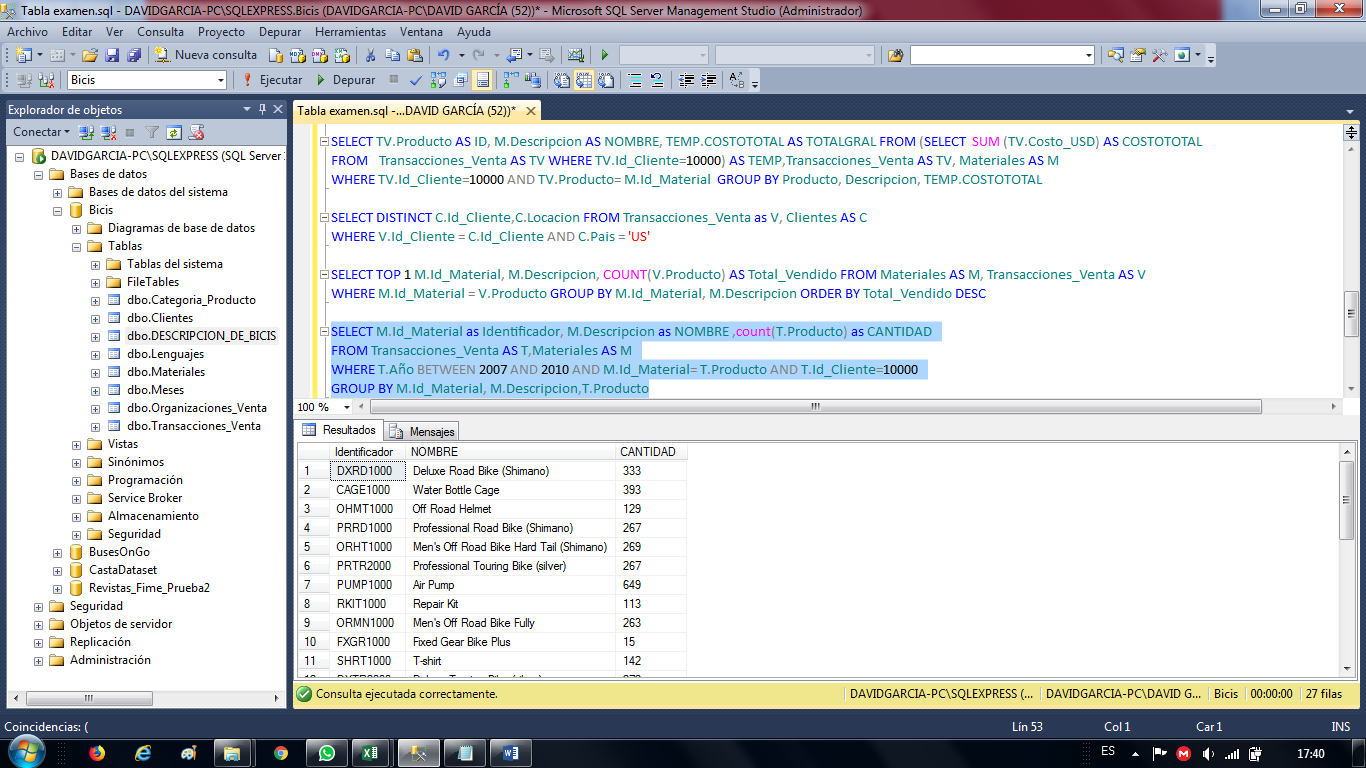


**Desplegar la cantidad de productos que tuvo un cliente en el siguiente rango de años: 2007-2010**

SELECTM.Id\_MaterialasIdentificador,M.DescripcionasNOMBRE,count(T.Producto)asCANTIDADFROMTransacciones\_VentaAST,MaterialesASM

WHERET.AñoBETWEEN2007AND2010ANDM.Id\_Material=T.ProductoANDT.Id\_Cliente=10000

GROUPBYM.Id\_Material,M.Descripcion,T.Producto

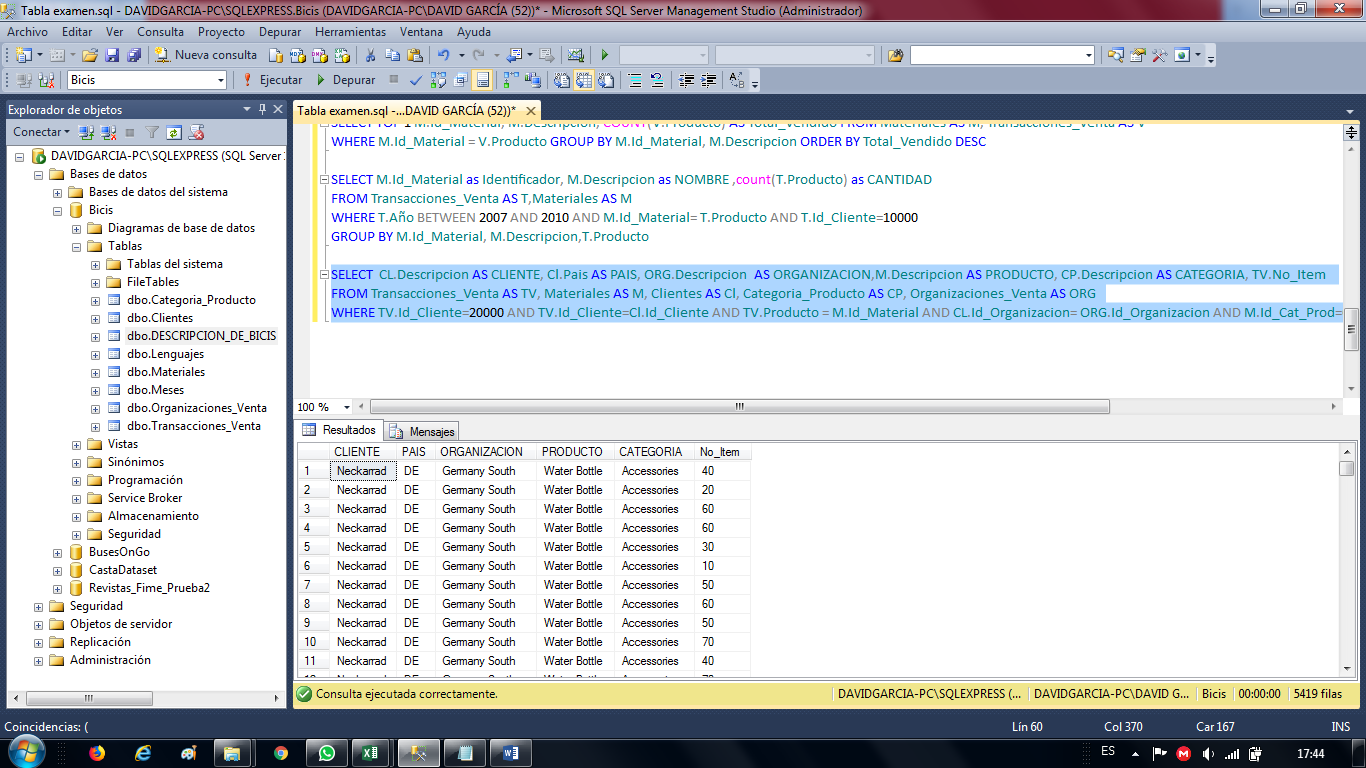


**Mostrar el nombre de un cliente, país, organización, nombre del producto, categoría y número de ítem de las transacciones de un cliente**

SELECTCL.DescripcionASCLIENTE,Cl.PaisASPAIS,ORG.DescripcionASORGANIZACION,M.DescripcionASPRODUCTO,CP.DescripcionASCATEGORIA,TV.No\_Item

FROMTransacciones\_VentaASTV,MaterialesASM,ClientesASCl,Categoria\_ProductoASCP,Organizaciones\_VentaASORG

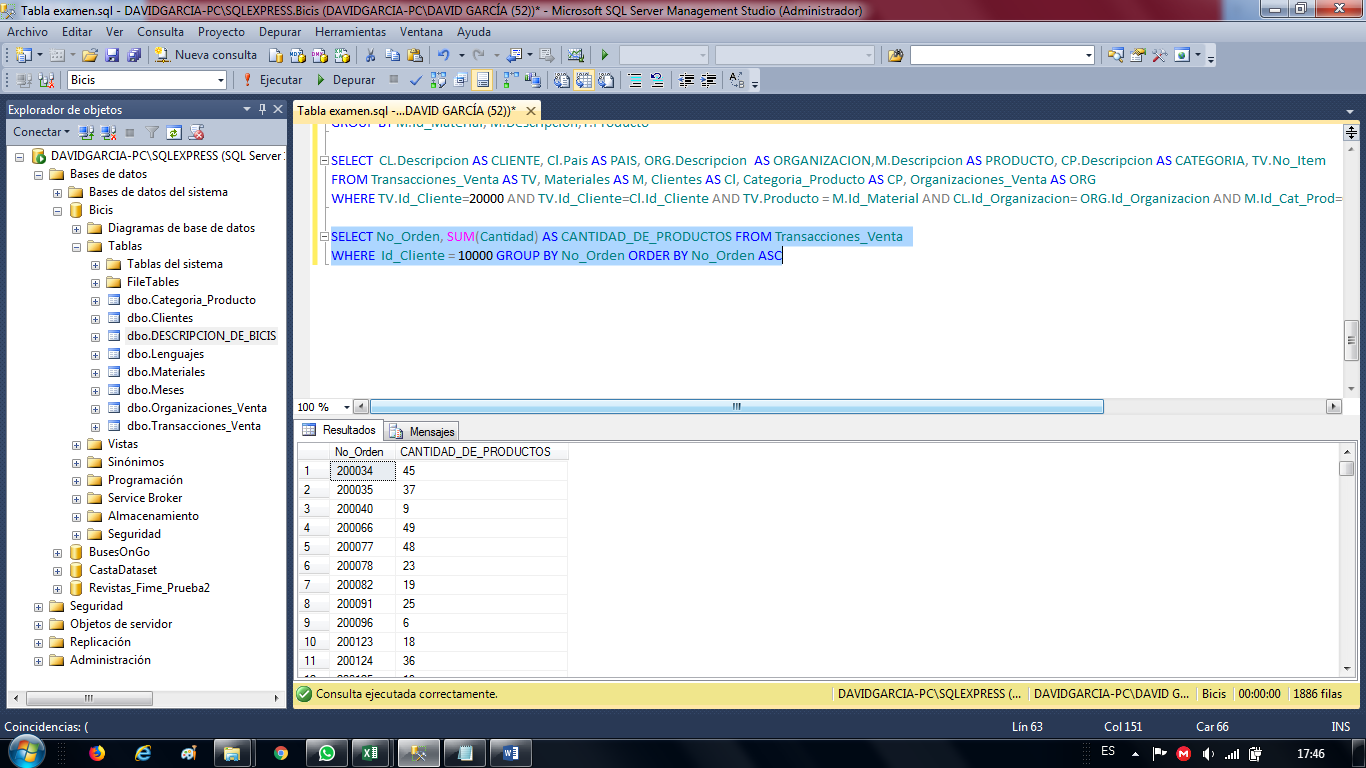
WHERETV.Id\_Cliente=20000ANDTV.Id\_Cliente=Cl.Id\_ClienteANDTV.Producto=M.Id\_MaterialANDCL.Id\_Organizacion=ORG.Id\_OrganizacionANDM.Id\_Cat\_Prod=CP.Id\_Cat\_Prod



**Cantidad de productos total comprados por un cliente**

SELECTNo\_Orden,SUM(Cantidad)ASCANTIDAD\_DE\_PRODUCTOSFROMTransacciones\_Venta

WHEREId\_Cliente=10000GROUPBYNo\_OrdenORDERBYNo\_OrdenASC



**Preguntas.**

1. **¿Qué base de datos manejaste y como se llamó finalmente la tabla que se integró al modelo de datos realizado? Se llamó Descripcion\_de\_bicis.**
2. **¿Cómo quedo finalmente la normalización de los datos? Se aplicaron las tres normas, se eliminaron campos repetidos, y eso reduce la redundancia. Quedo mejor estructurada la tabla después de aplicar las tres normas.**
3. **Describe brevemente todas las actividades que tuviste que desarrollar y que fue lo que aprendiste. La actividad principal que se hizo fue el análisis del modelo de datos, el chequeo de cómo debía estar acomodada la información, etc.**
4. **¿Por qué es tan importante el punto de Migración de objetos y Q&A Testing en el manejo de datos? Verifica que todos los datos estén correctos y en orden antes de ser dados de alta en la base de datos.**
5. **Dame tu opinión de como todos estos puntos impactan en tu formación académica. Me sirvió mucho personalmente, me ayuda a desarrollar experiencia en el campo, a desarrollar nuevas aptitudes y habilidades.**